

Prologue.

COMMUNIQUE DE PRESSE

Expertise Cloud

PROLOGUE : Profession « Broker en Cloud »

Avec son offre *Use it Cloud Broker*, Prologue accompagne les entreprises vers le Cloud, de la rédaction du cahier des charges au déploiement, en passant par le choix du partenaire et des infrastructures.

Paris, le 20 mai 2014 – Les entreprises ont pris conscience de *l'intérêt de passer au Cloud (flexibilité, réduction des coûts, accessibilité, etc.)*. La question n'est plus de savoir s'il faut migrer, mais plutôt de déterminer quand et avec quel prestataire. C'est pour répondre à ces problématiques que Prologue annonce le lancement de son offre de « **Broker en Cloud** » Use it Cloud Broker qui vise à aider les entreprises à prendre les décisions les plus adaptées à leurs besoins en matière de cloud : depuis le choix des infrastructures jusqu'à celui des applications, en passant par les prestataires.

Le Cloud, une véritable valeur ajoutée pour les entreprises

Le marché du Cloud se compose des **Clouds publics** (Amazon, Microsoft Azur, Google, Rackspace,...) et des **Clouds privés** (VMware, HP, IBM, Dell, Cisco...), auxquels il est bon d'ajouter les acteurs de **place de marché pour applications et outils** (Amazon, Salesforce, AppDirect...)

Pour une entreprise, la technologie Cloud va permettre de s'équiper rapidement en outils informatiques (de gestion, de collaboration, de bureautique), moyennant un investissement réduit, en payant à l'usage et en profitant de la flexibilité des ressources (rendues instantanément disponibles). Il est donc normal, en période de crise et dans une optique de réduction des coûts, de s'intéresser à ce type de solutions. Dés lors, la question n'est plus de savoir si une entreprise a intérêt à passer sur du Cloud, mais plutôt de l'aider à définir quand et avec qui elle va réaliser cette migration.

L'aide d'un COURTIER EN CLOUD pour y voir plus clair

Face à la multiplication des offres, et leurs spécificités, une entreprise a tout intérêt à chercher conseil auprès d'un acteur indépendant, expert en cloud, qui saura l'aider à prendre les décisions les plus adaptées à ses besoins.

L'aide apportée par un broker en cloud repose d'abord sur la **confiance**, mais aussi sur le degré de **satisfaction** que les solutions proposées apporteront sur des critères essentiels tels que :

- la sécurité des données de l'entreprise
- la sécurité de ses programmes
- une migration sans risque
- la garantie d'obtention des bénéfices réels du cloud, à savoir : capital minimum, opérations d'exploitation optimisées, flexibilité, performance, réversibilité automatique ou à la demande, répartition sur plusieurs Cloud...

Avec Use it Cloud Broker, PROLOGUE libère les entreprises

Prologue se positionne ainsi, en tant que facilitateur de la **“cloudification” des entreprises**, en jouant le rôle de **“Broker à valeur ajoutée”¹** :

- Pour acquérir des **infrastructures** (matériel, stockage, réseau...) : Prologue traduit les besoins de ses clients en un plan d'achat auprès de fournisseurs avec lesquels elle aura négocié la mise à disposition des ressources.
- Pour acquérir des **applications ou des outils de développement** : Prologue met à disposition une place de marché d'applications verticales (métier) ou transversales (comme les outils de collaboration et de dématérialisation), ou des outils de développement d'applications.
- Prologue peut également aider une entreprise à **opérer son application en mode SaaS** pour faire bénéficier ses collaborateurs, ses partenaires et ses futurs clients des fonctions disponibles. L'entreprise pourra ainsi exploiter efficacement en interne l'application *cloudifiée*, et également générer des revenus en l'exposant à de futurs clients.
- Enfin Prologue dispose d'applications de dématérialisation et de collaboration (GED, Workflow, RSE) qu'elle exposera dans cette place de marché pour aider à la gestion et échanges des flux documentaires échangés en interne, ou avec les partenaires, fournisseurs et clients externes, et l'administration.

« En portant les applications dans le Cloud, nous aidons les entreprises à se transformer en société plus agile et performante, tout en réalisant de réelles économies par la réduction de leur coût de possession (TCO) », précise Najah Naffah, Directeur Général France de Prologue. *« En outre, le fait que nous proposons ces applications en mode SaaS et que nous les administrons nous-mêmes pour le compte de nos clients leur permet d'en faire profiter à tout leur écosystème, avec un minimum d'investissement et un maximum de flexibilité. »*

Par l'adoption des standards internationaux (OCCI-Open Cloud Computing Interface), et en proposant des solutions innovantes d'intermédiation, Prologue aide les entreprises à rester libres tant dans leur choix du ou des fournisseurs de Cloud que dans la migration de leurs données et applications d'un fournisseur vers un autre (réversibilité).

L'offre Cloud de Prologue permet également un **fonctionnement en multi-Cloud avec toutes les combinaisons** (privé, public, hybride).

¹ NB : le rôle du Broker a été institutionnalisé par le NIST, établissement américain qui

A propos de Prologue

Prologue est un Groupe international qui produit des solutions et fournit des services (en mode SaaS, PaaS et IaaS) aux entreprises et institutions dans les domaines de :

- l'opération et l'intégration de services de télécommunications, de téléphonie VoIP et de Cloud Computing,
- la dématérialisation de transactions et des échanges d'information EDI, facture fiscale, opérations bancaires, administration, santé, taxes...,
- la gestion des messages et de communications convergentes multimédia voix, SMS, fax, courriel, image, vidéo ... et leur intégration avec les applications informatiques,
- la technologie innovante liée au Cloud Computing, systèmes d'exploitation et d'accès aux applications partir de toute sorte de dispositifs fixes ou mobiles,
- l'intégration et le développement d'applications et l'édition de plateformes de développement.

Présent en France, en Espagne, en Pologne, aux Etats-Unis et en Amérique Latine, le Groupe compte aujourd'hui 220 collaborateurs et s'adresse à tous les secteurs d'activité. Les technologies du Groupe sont utilisées par des entreprises prestigieuses en France et à l'étranger comme : Generali, Société Générale, Orange, SFR, LVMH, Vilmorin, Immobilière 3F, MASSA Autopneu, J.C. Decaux, Facom, Telefonica, REALE Assurances, Toyota, Adecco, TINSIA, Inter-parfums, NEXITY, Jones Lang Lasalle, AENA, ATOS, EMC, Blédina, Siemens, Liebherr Aerospace, Eurocopter, Kone, Uponor, Cadysa / Bodybel.

Plus d'information : <http://www.prologue.fr>

Suivez-nous sur Twitter : @PROLOGUESA

Contact Presse :

Cayen Consulting

Bruno Sanvoisin / Laurent Doumergue

Tel : 06 82 52 62 39 / 06 11 43 41 76

bruno@sanvoisin.net / Laurent.doumergue@gmail.com